

POSTE A POURVOIR : Chef de Projet H/F (Toulouse)

PRESENTATION DE L'ENTREPRISE

Depuis sa création au cœur de la technopole de Sophia Antipolis, Nexess, grâce à son offre IoT NexCap®, contribue aux grands projets de transformation digitale dans les domaines de l'aéronautique/spatial, énergie, transport, défense et microélectronique.

Nexess propose des solutions innovantes « clé en main » permettant à ses clients d'améliorer la qualité, la productivité et la sécurité de ses activités de maintenance et d'exploitation :

- Une gamme de produits RFID (armoires et servantes intelligentes, portiques, applications mobiles...) dédiés à la traçabilité de tous types d'objets industriels.
- La plateforme IOT NexCap® permettant une visibilité temps réel et délivrant des indicateurs fiables de performance.

Portée par le marché des objets connectés à l'ère de l'Industrie 4.0, Nexess est présente à Sophia-Antipolis, Toulouse ainsi qu'à Paris, et continue à changer de dimension grâce à de nouveaux projets à l'international, notamment en Europe, E.A.U et aux Etats-Unis.

Dans ce contexte de développement, NEXESS recrute un nouveau collaborateur pour intégrer l'équipe de Toulouse.

ACTIVITES & MISSIONS

Dans le cadre du développement de l'activité du site de Toulouse, Nexess recherche un(e) Chef de projet afin de :

- Gérer en direct le déploiement de projets à forte valeur ajoutée ;
- Développer le business existant avec les clients à fort potentiel pour Nexess (grands comptes aéronautiques/aérospatiales et industriels tels qu'Airbus, CNES, Safran, secteur de la défense...);
- Créer des nouvelles relations commerciales ;
- Coordonner une équipe locale opérationnelle pluridisciplinaire.

Vos principales missions seront de :

- Piloter les projets en interface avec les clients et avec les différentes équipes opérationnelles (supply chain/support technique/R&D/ventes/marketing et produit) ;
- Réaliser en autonomie des déploiements chez les clients, accompagné.e d'un membre du support technique ;
- Animer les POC (Proof of Concept) : étude des besoins avec le client, animation des réunions, établissement des comptes rendu ;

- Rédiger les spécifications fonctionnelles des projets spécifiques de vos clients et suivre les développements des équipes R&D jusqu'à la recette client ;
- Gérer et faire évoluer votre portefeuille client existant ;
- Elaborer des offres techniques et commerciales et suivre le client jusqu'à la concrétisation de la commande ;
- Organiser, planifier et coordonner vos rendez-vous clients ;
- Rechercher, cibler et obtenir de nouveaux clients ;
- Répondre à des appels d'offres et appels entrants de la société ;
- Organiser des démonstrations de nos solutions et être force de proposition dans toutes les activités susceptibles de favoriser le développement de notre société ;
- Assurer un reporting hebdomadaire de vos activités au Responsable Delivery ;
- Coordonner une équipe locale pluridisciplinaire (planification, allocation de ressources)

FORMATION/EXPERIENCE REQUISES

- Formation Ingénieur Bac +5 via une Ecole d'Ingénieur ou un Master équivalent. Une formation en mastère spécialisé Projet/Commerce est un plus
- Minimum 5 ans d'expériences réussies dans la gestion de projets complexes/affaires commerciales dans le domaine des télécommunications ou environnement technologique et/ou industriel
- Vous avez déjà une première expérience dans le domaine industriel aéronautique
- Vous savez utiliser des outils logiciels modernes : CRM, gestion de projet, pack office
- Vous maîtrisez les rudiments de la gestion de projet et avez une fibre managériale/entrepreneuriale
- Vous pratiquez obligatoirement un anglais professionnel efficace, une autre langue serait un réel plus (espagnol/allemand)
- Une appétence pour les nouvelles technologies notamment l'IOT/la RFID serait un plus
- Une affinité produit/marketing digital serait également appréciée

PROFIL RECHERCHE

- Vous avez toujours eu envie de travailler dans une PME
- Vous êtes rigoureux(se) et démontrez des capacités d'analyse et de synthèse en temps réel
- Vous avez une aisance relationnelle et rédactionnelle que vous utilisez pour faire avancer vos projets
- Vous désirez mettre à contribution vos qualités de leader pour manager une équipe
- Vous savez écouter et faites preuve d'empathie : l'écoute active est un de vos meilleurs atouts
- Une grande disponibilité et le goût du travail en équipe sont nécessaires
- Créatif(ve) et dynamique, vous êtes reconnu(e) pour vos qualités de fédérateur

DIVERS**Rejoindre le site de Nexess Toulouse, c'est :**

- Travailler dans un environnement start-up mais dans une structure PME
- Travailler pour des grands comptes et répondre concrètement à des problématiques terrain
- Travailler avec une écoute active et bienveillante
- Apprendre et évoluer dans un métier passionnant
- Rejoindre et piloter une équipe dynamique, compétente et passionnée
- Vivre une expérience *challenging*
- Profiter d'un cadre de travail agréable avec une équipe jeune et dynamique

Situation :

- Le poste est basé à Toulouse Blagnac (31) avec déplacements à prévoir dans la région Sud-Ouest/France/Europe
- Vous serez encadré(e) et sous la responsabilité du Directeur des Opérations
- L'équipe de Toulouse est constituée d'un Chef de projet, de deux ingénieurs déploiement et d'un Techniciens support
- Rémunération motivante, excellente mutuelle, tickets restaurant et chèques vacances

Type de contrat et disponibilité : CDI – ASAP**Contacts :** careers@nexess-solutions.com

Job vacancy: Senior Project Manager M/F (Toulouse)

ABOUT NEXESS

Since its creation in the heart of the Sophia Antipolis technopole, NEXESS and its IoT NexCap® offering have been contributing to major digital transformation projects in the fields of Aeronautics, Space, Microelectronics, Energy, Defense, and Transportation. NEXESS offers innovative solutions that include products, software, and services, enabling clients to improve the quality, productivity, and safety of their maintenance and operational activities:

A range of RFID products (smart cabinets, gateways, mobile applications, etc.) dedicated to the traceability of all types of industrial objects.

The NexCap® IOT platform providing real-time visibility and delivering reliable performance indicators. NEXESS works with major players in the largest industries in implementing their industry 4.0 transformation strategy.

NEXESS also has offices in Toulouse, Paris, USA and Dubai. In this context, NEXESS is hiring a new collaborator to join the team in Toulouse.

KEY DUTIES AND MISSIONS

As part of the expansion of Toulouse site, Nexess is looking for a Senior Project Manager to :

- Directly manage the deployment of high value-added projects ;
- Develop existing business with high-potential customers for Nexess (major aeronautics/aerospace and industrial accounts such as Airbus, CNES, Safran, defense sector...);
- Create new business relationships ;
- Coordinate a local multi-disciplinary operational team.

Your main tasks will be to :

- Manage projects interfacing with customers and the various operational teams (supply chain/technical support/R&D/sales/marketing and product).
- Independently carry out customer deployments, accompanied by a member of the technical support team.
- Lead POCs (Proof of Concept): study requirements with the customer, lead meetings, draw up reports

- Write functional specifications for your customers' specific projects, and monitor developments by R&D teams through to customer acceptance.
- Manage and develop your existing customer portfolio
- Draw up technical and commercial offers and follow up customers through to order completion
- Organize, plan and coordinate customer meetings
- Research, target and obtain new customers
- Respond to company invitations to tender and incoming calls
- Organize demonstrations of our solutions and be a driving force in all activities likely to promote the development of our company
- Report weekly on your activities to the Delivery Manager
- Coordinate a local multi-disciplinary team (resource planning and allocation)

EDUCATION AND EXPERIENCE REQUIRED

- Engineering degree or equivalent Master's degree. A Master's degree in Project/Commercial Management is a plus.
- At least 5 years' successful experience in managing complex projects/business deals in the telecoms field or in a technological and/or industrial environment.
- Previous experience in the aeronautics industry
- You know how to use software tools: CRM, project management, pack office
- You have some knowledge in project management and have managerial/entrepreneurial skills.
- You must be fluent in professional English; another language would be a real plus (Spanish/German).
- An interest in new technologies, particularly IOT/RFID, would be a plus
- A product/digital marketing affinity would also be appreciated.

REQUIRED PROFIL

- You've always wanted to work in an SME
- You are rigorous and have the ability to analyze and synthesize data in real time.
- You have good interpersonal and writing skills, which you use to drive your projects forward
- You want to put your leadership skills to good use in managing a team
- You're a good listener and empath: active listening is one of your greatest assets.
- You need to be available and enjoy working as part of a team
- Creative and dynamic, you are recognized for your ability to bring people together.

MISC.

Joining Nexess Toulouse means:

- Working in a start-up environment but within an SME structure
- Working for major accounts and responding concretely to problems in the field
- Working with an active and sympathetic ear
- Learning and developing in an exciting profession
- Join and manage a dynamic, competent and passionate team
- Enjoy a challenging experience
- Enjoy a pleasant working environment with a young, dynamic team

More:

- The position is based in Toulouse Blagnac (31), with travel planned in the South-West/France/Europe region.
- You will be supervised by and report to the Operations Manager.
- The Toulouse team is composed of a Project Manager, two Deployment Engineers and a Support Technician.
- Motivating compensation, excellent health insurance, luncheon vouchers and vacation vouchers

Type of contract et start date: Permanent – ASAP

Contact: careers@nexess-solutions.com